

# > LYCÉE PROFESSIONNEL

## BAC PRO - MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

LE LYCÉE PROFESSIONNEL SAINT GABRIEL A OBTENU L'ACCREDITATION ERASMUS+

- ☑ favoriser la mobilité des lycéens en Europe
- ☑ partir en stage ou en formation dans un pays de l'Union Européenne

Pour développer :

- ☑ Capacités d'adaptation,
- ☑ Esprit d'initiative,
- ☑ Goût du travail en équipe



Les compétences acquises sont autant de points forts pour :

- ☑ l'orientation
- ☑ l'insertion professionnelle
- ☑ l'emploi.



**DÈS LA PREMIÈRE :**

**ALTERNANCE POSSIBLE**

**OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL**

Travailler dans un magasin qu'il soit généraliste ou spécialiste.

**OPTION B : PROSPECTION COMMERCIALE ET VALORISATION DE L'OFFRE**

Conseiller les clients à distance et prospecter.



# > LYCÉE PROFESSIONNEL

## BAC PRO - MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### LA FORMATION

QUATRE BLOCS D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace de vente (option A)
- Prospecter et valoriser l'offre commerciale (option B)

LES ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Economie Droit
- PSE (Prévention Santé Environnement)
- Arts appliqués
- Français
- Lettres Histoire
- Mathématiques
- Anglais
- Espagnol
- EPS



### LE POST BAC

Le BAC PRO METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE peut préparer directement à la vie active.

Poursuites d'étude possibles :

- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- DUT Techniques de commercialisation

